

EKONOMIKA

Průměrná mzda v Česku loni vzrostla o 3,1 procenta. V Praze je 33 tisíc, na Karlovarsku o 9 tisíc méně

Průměrná mzda v Česku loni dosáhla 26 467 korun. Tedy o 860 korun více než v roce 2014. Lidem ale pomohl velmi nízký růst cen, takže reálně jejich kupní síla vzrostla o 3,1 procenta. Dynamika mezd postupně roste. V samotném čtvrtém čtvrtletí možná i díky štedřejším vánočním odměnám vzrostly reálné výdělky o 3,8 procenta.

"Růst mezd očištěný o inflaci byl nejvyšší od roku 2007. Jedním důvodem je obecně dobrá ekonomická situace podnikové sféry, která vytváří poptávku po nové pracovní síle. Druhou je zvyšování minimální mzdy," říká analytik UniCredit Bank Pavel Sobíšek.

Výdělky rostou jen nepatrně rychleji v soukromých firmách, přidává ale i státní sektor. Nejvyšší mzdy i nadále zůstávají v bankovním sektoru, následují IT a telekomunikace. V obou případech se průměr pohybuje mírně pod 50 tisíc korun měsíčně. Naopak nejméně si lidé vydělají v bytování a pohostinství, kde průměrná hrubá mzda není ani 15 tisíc korun, částečně kvůli spoléhání na přijaté spropitné. Mzdy v tomto nejhůře placeném oboru ale loni rostly nejrychleji, a to o 6,6 procenta, což bylo i důsledkem zvýšení minimální mzdy. Naopak zmíněné nejlépe placené obory patří mezi ty s nejnižším růstem.

Více na <http://ihned.cz>



autor: HN - Lukáš Bíba

ROZHOVOR

Bankéři budou klientům radit on-line

Do osmnácti měsíců chce ČSOB nabídnout klientům privátního bankovníctví službu, díky které budou moci sledovat on-line svá portfolia ve stejný čas se svým bankéřem. Sedět přitom budou moci tisíce kilometrů od sebe. Změna čeká i klienty, kteří vyžadují osobní schůzku s bankéřem. "Plánujeme našim lidem rozdat počítačové tablety, aby se mohli s klienty scházet kdekoliv. Používaná aplikace pak umožní nejen sledovat vývoj portfolia, ale také na místě sjednávat obchody," vysvětluje Martin Kosobud, výkonný ředitel privátního bankovníctví ČSOB. Banka na začátku letošního roku obhájila titul Nejlepší privátní bankovníctví, který uděluje časopis Euromoney. ČSOB Private Banking uspěla loni také v soutěžích o nejlepší privátní banku v Česku, kterou organizuje magazín The Banker či firma Fincentrum.

Sestavit v současnosti finanční produkt, který vydělá, je poměrně náročné. Co se vám nejvíce osvědčilo?

V posledních dvou letech vidíme, že zajímavým prostředkem zhodnocení mohou být akciové koše, případně fondy, které jsou založené na pravidelném vyplácení dividend.

Jak nabídku pro privátní klienty inovujete?

Sázíme nyní na investiční certifikáty, minulý rok jsme připravili více než dvacet těchto nabídek s ročním obrátem přes tři miliardy korun. Vzhledem k zájmu klientů můžeme říci, že je tento produkt úspěšný. Klientům také radíme, aby investovali do fondů, které aktivně kombinují akcie a dluhopisy, komodity či měny. Jde o fondy nové generace, neinvestujeme podle navždy daného bench-marku, ale podle toho, jak se vyvíjí trhy vzhledem k investičnímu profilu klienta. Této metodě říkáme multi-asset strategie.

Jak jde inovovat privátní bankovníctví?

Privátní bankovníctví je tradiční byznys v rámci bankovního průmyslu. Ale bez inovací bychom nemohli naši práci posouvat dál. Podstatné je poslouchat klienty. Pokud je posloucháte, dostáváte nejlepší obrázek, kde se můžete zlepšit. Nejvíce klienty trápí administrativa, která je spojená s tím, když spolu pracujeme. Očekávají co nejméně

(Pokračování na stránce 2)

LIDÉ

Karel Waisser generálním ředitelem Slavia pojišťovny

Novým generálním ředitelem Slavia pojišťovny se stal Karel Waisser. Do funkce nastoupil patnáctého března. Jeho hlavním úkolem bude pokračovat v dalším rozvoji „ryze české pojišťovny“ a její filozofie moderního přístupu k tradičním hodnotám.



Karel Waisser do Slavia pojišťovny přichází z poradenské společnosti Endovia, kde zastával funkci ředitele pro finanční služby. Předchozí profesní zkušenosti získal také během svého dvacetiletého působení v Allianz pojišťovně. Zde začínal jako matematik v úseku životního pojištění, následně pracoval na několika dalších pozicích, včetně čtyřletého působení v mateřském holdingu v Německu. Poslední 3 roky zastával funkci člena představenstva. Vystudoval Matematicko-fyzikální fakultu UK.

TIPY

Bohaté lákají alternativní investice

Globální finanční krize přinesla zvýšenou poptávku po zlatě. Movitější investoři se postupně vrátili k nemovitostem, populární je hlavně půda. V oblíbě jsou i další alternativní investice, například do umění, vína či automobilových veteránů. Mnohdy jsou spojeny s koníčky, jimž se bohatí věnují.

Ti chtějí stále častěji vlastnit něco reálného, čemu rozumějí. Růst zájmu o alternativní investice má ostatně i racionální základ. Ceny těchto aktiv se zpravidla vyvíjejí jinak než kurzy akcií nebo dluhopisů.

Půda, další nemovitosti nebo třeba stará auta tak mohou v nejistých dobách částečně nebo zcela kompenzovat ztráty na akciových či dluhopisových trzích. Široké portfolio, tvořené nejrůznějšími aktivy včetně alternativních, je ostatně právě proto považováno za bezpečnější, než když je zaměřeno příliš jednostranně.

Ani alternativní investice ale nejsou bez rizika. Podle odborníků mají navíc tvořit nejvýše pětinu investorova portfolia.

Stěžejní podíl investorova majetku mají dále hrát akcie a dluhopisy. Bohatým investorům zpravidla nejde o enormní výnosy, ale o udržení, případně i mírné zvýšení hodnoty majetku při rozumné míře rizika. K tomu jsou vhodné především státní dluhopisy.

Rizikovitost alternativních investic se liší.

(Pokračování na stránce 2)

podpisů na různých dokumentech. Druhou věc, kterou zmiňují, že chtějí mít jednoduchý a jasný přehled, do čeho jsme jejich peníze investovali a jaká je hodnota jejich majetku. Je pro ně důležité vědět, jakou mají jednotlivé jejich investice v portfoliu hodnotu.

Celý rozhovor zde <http://ihned.cz>

BANKY

Lidský faktor je v privátním bankovníctví nenahraditelný

Dělník s minimálním příjmem, který je bez úspor, tomu věřit nebude, ale vymyslet, jak naložit s volnými financemi v řádech několika milionů korun, je těžká práce. Zvláště v době, kdy se úroky pohybují na historických minimech a centrální banka začíná uvažovat o tom, že sazby překlopí do minusu.

Na pomoc manažerům se tradičně hlásí privátní banky. Zájem o bohaté klienty ale samozřejmě mají i další, například poradenské, firmy. "Privátní bankovníctví tak, jak ho známe, umírá. Ta nemoc je smrtelná a neodvratná. Klienti si stále více uvědomují, že služba, kterou jim dnes banky nabízejí, je žalostně nedostačující, a pátrají po někom, kdo by se o jejich majetek postaral komplexně. Žijeme v komplexním světě a tomu by měla odpovídat i komplexní služba," hlásí se do boje o finance manažerů Martin Valach, generální ředitel společnosti Swiss Life Select Česká republika, která poskytuje finanční poradenství.

Zástupci privátních bank si ale slovní políček nenechávají líbit. Jsou přesvědčeni, že nabízejí více. "Tradiční privátní bankovníctví dokáže movitým klientům nabídnout velmi komplexní expertní služby včetně asistence při strukturování rodinného majetku, které jsou výrazně nad možnostmi pojišťovacího agenta," reaguje Petr Slabý, ředitel Privátního bankovníctví Komerční banky.

Privátní klienti nechtějí být klienty multilevelových finančních sítí, které ze svého obchodního modelu nedokážou poskytovat objektivně privátní servis. Budoucnost privátního bankovníctví je v poskytování komplexních služeb a ty skutečné privátní banky uměly a budou umět zajistit," doplňuje ho Alena Tkáčová, ředitelka Privátního bankovníctví J&T Banky.

Tkáčová se neobává ani nástupu nových technologií, které lidem umožňují snadnější přístup k informacím, tedy větší možnosti investování na vlastní pěst i nové možnosti pro rychlé investování. "Pokud technologie nebudou umět naslouchat potřebám klientů, lidský faktor v jakékoliv službě zůstane nenahraditelný," dodává Tkáčová.

10 milionů korun je nejčastější minimální objem spravovaného portfolia v privátních bankách. Někde jde však až o milion eur.

Více na <http://ihned.cz>

DOTACE

Se získáním dotace pomáhají firmám stále častěji poradci

Navzdory potížím, které brzdí čerpání dotací z evropských fondů, uskutečnily či uskutečňují české firmy z těchto zdrojů řadu atraktivních projektů – například pro významné kosmické agentury. Právě nové výrobní technologie patří spolu s rekonstrukcemi nevyužitých objektů a financováním vědecko-výzkumných prací k nejčastějším důvodům, proč chtějí firmy získat peníze z evropských fondů. A stále častěji za pomoci konzultantských či poradenských firem. Ty největší jsou mnohdy součástí bank, takže zájemcům mohou nabídnout i některé související služby.

ČSOB pomohla podle ředitele oddělení Specializované financování SF – EU centra Jana Tomašíka od roku 2007 získat klientům investiční pobídky a dotace z Evropské unie přesahující 19 miliard. Využili je k investicím za více než 60 miliard korun. Oddělení zpracovalo přes 500 žádostí, jeho úspěšnost při získávání dotací přesáhla 96 procent. Zatímco většina poradenských firem si účtuje část poplatků předem, ČSOB klient platí vše po schválení a vyplacení dotace.

Roste zájem o programy Potenciál a nový program Aplikace, u nichž EU zvedla výši podpory. Opačně je tomu u programů Inovace pro velké firmy a Úspory energie, které již unie podporuje méně nebo hodnotí velmi přísně. "Největším nečekaným problémem je přísný a formální výklad pravidel pro výběr dodavatelů a silné krácení dotace za malé procesní a administrativní chyby při realizaci projektů. Místo slibované nižší administrativní náročnosti a zjednodušení pravidel je tomu bohužel naopak," podotkl Tomašík.

Firma eNovation připravila podle šéfa Jiřího Pavlíčka od roku 2007 přes 440 projektů. Umožnily provést investice za více než 15 miliard. Úspěšnost firmy při získávání dotací dlouhodobě činí 95 procent. Kvůli dotačním chybám je pojištěna až do výše plnění 100 milionů. Asi 80 procent současných žadatelů čerpalo dotace dříve. Zajímali se hlavně o dotace na energeticky úsporná opatření. To již ale podle Pavlíčka kvůli nynějším podmínkám tohoto programu neplatí.

"Připravili jsme například vývojové a inovační projekty pro firmu Rigaku Innovative Technologies Europe. Vyvíjí nejvyspělejší rentgenové technologie, na nichž spolupracuje s Evropskou kosmickou agenturou ESA, americkou NASA či japonskou JAXA," řekl šéfkonzultant firmy Jiří Kvíz.

Více na <http://ihned.cz>



Za synonymum jistoty bývá považováno zlato, jeho ceny ale často silně kolísají, tak jako u dalších komodit považovaných rovněž za vhodné alternativní investice. Investor se sice může díky tomuto drahému kovu zajistit v nejisté době, mít v něm více majetku není však při občasných silných výkyvech jeho kurzu příliš vhodné ani praktické.

Stabilněji se vyvíjí cena nemovitostí, jejichž ceny klesají či kolísají daleko méně než u většiny jiných aktiv. V době nízkých či téměř nulových výnosů jsou velmi atraktivní. Tomu odpovídá velký počet fondů kvalifikovaných investorů, včetně těch, které chtějí vydělat na investicích do realit v cizině.

Část bohatých tradičně investuje do umění. Jde vlastně o sázku na emoce. O úspěchu či neúspěchu investice a výši výnosu totiž často rozhoduje správná intuice nebo i štěstí. Hodnotnější díla vyžadují navíc dodatečné náklady: na ověření jejich pravosti, uložení v odpovídajícím prostředí a pojistku.

Více na <http://ihned.cz>

Kam investovat? Zaměřte se na to, co zrovna krvácí. Nebo si přečtěte dopis od Buffetta, radí čeští experti

Že akciové trhy na začátku roku padají? Že je cena ropy na několikaletých minimech? Že noviny píšou o nově přicházející krizi? Čeští ekonomové a analytici věc vidí možná až překvapivě jasně. Jde o šanci výhodně investovat peníze a nechat je v příštích letech vydělávat.

"Samí jsme v našich podílových fondech v lednu navýšovali akciovou složku – vyhodnotili jsme si poklesy akcií, které jsou v rozporu se stále solidním ekonomickým vývojem," říká Jaroslav Vybíral, investiční analytik ČSOB Asset Management. Levná ropa podle něho sice způsobuje problémy producentům, ať už těžařům či některým státním rozpočtům, ale pro lidi v Evropě, USA či Japonsku jde o jednoznačně pozitivní stimul, který by jim měl pomoci.

Jako šanci vnímá současný vývoj i Petr Hlinomaz ze společnosti BH Securities. Každý propad má své dno a Hlinomaz vidí výrazné důvody pro návrat k růstu. "Hlavním jsou například náznaky, že bychom letos mohli projít minimy cen ropy, její cenová volatilita by se mohla zmenšit a trh by mohl směřovat klidněji k nějakému rovnovážnému bodu," říká.

Nové rovnováže by se pak mohli postupně přizpůsobovat hráči na trhu, ať už ropu těží, zpracovávají nebo ropné produkty spotřebovávají. "Jeden ze strašáků trhu by tak mohl oslabit, a i když zůstávají další, může to být určitý náznak, že trhy budou mít opět pevnou půdu pod nohama," pokračuje Hlinomaz.

Více na <http://ihned.cz>