

Transferové ceny – nová dokumentační povinnost

Ministerstvo financí vydalo pokyn č. D – 258 k uplatňování platné směrnice OECD o převodních cenách mezi spojenými osobami. Spojené osoby (dále podniky ve skupině) by neměly mezi sebou uplatňovat jiné ceny, než jaké by uplatňovaly vůči svým klientům mimo skupinu (ceny obvyklé), neboli ceny na základě tzv. tržního odstupu.

Pokyn doplňuje zákon o daních z příjmu (§ 23 odst. 7) a upravuje postupy pro zjištění transferových cen a faktory, které ovlivňují ceny transakcí. Dále specifikuje dokumenty, které je třeba doložit v daňovém řízení o používání cen obvyklých mezi podniky ve skupině.

Podle zákona o daních z příjmů § 23 odst. 7: „Liší-li se ceny sjednané mezi spojenými osobami od cen, které by byly sjednány mezi nezávislými osobami v běžných obchodních vztazích za stejných nebo obdobných podmínek, a není-li tento rozdíl uspokojivě doložen, upraví správce daně základ daně poplatníka o zjištěný rozdíl;...“

Spojenými osobami se pro účely tohoto zákona rozumí

a) kapitálově spojené osoby, přitom

1. jestliže se jedna osoba přímo podílí na kapitálu nebo hlasovacích právech druhé osoby, anebo se jedna osoba přímo podílí na kapitálu nebo hlasovacích právech více osob; a přitom tento podíl představuje alespoň 25 % základního kapitálu nebo 25 % hlasovacích práv těchto osob, jsou všechny tyto osoby vzájemně osobami přímo kapitálově spojenými,

2. jestliže se jedna osoba nepřímo podílí na kapitálu nebo hlasovacích právech druhé osoby, anebo se jedna osoba přímo nebo nepřímo podílí na kapitálu nebo hlasovacích právech více osob; a přitom tento podíl představuje alespoň 25 % základního kapitálu nebo 25 % hlasovacích práv těchto osob, jsou všechny tyto osoby vzájemně osobami kapitálově spojenými,

b) jinak spojené osoby, kterými jsou osoby

1. kdy se jedna osoba podílí na vedení nebo kontrole jiné osoby,

2. kdy se shodné osoby nebo osoby blízké podílejí na vedení nebo kontrole jiných osob, tyto jiné osoby jsou vzájemně osobami jinak spojenými,

3. ovládající a ovládaná a také osoby ovládané stejnou ovládající osobou,

4. blízké,

5. které vytvořily právní vztah převážně za účelem snížení základu daně nebo zvýšení daňové ztráty.“

Z výše uvedeného vyplývá, že za transakce mezi osobami spojenými lze považovat obchod např. mezi

a) dvěma společnostmi, kde jedna je společníkem ve společnosti druhé a její podíl na základním kapitálu nebo hlasovacích právech je vyšší než 25 %. Podíl na hlasovacích právech je v principu stejný jako podíl na základním kapitálu. Společenská smlouva může podíl na hlasovacích právech upravit odlišně;

b) jednatelem (popř. členem představenstva, komplementářem, společníkem veřejné obchodní společnosti) společností a společností samou;

c) dvěma společnostmi, které mají stejného jednatele;

d) mateřskou a dceřinou společností a dceřinými společnostmi;

e) mezi rodinnými příslušníky atd.

Faktory ovlivňující stanovení ceny

Nejprve je nutné zdokladovat, že transakce mezi podniky ve skupině jsou prováděny za stejných podmínek jako transakce vůči nezávislým podnikům. Faktory určující srovnatelnost jsou:

a) vlastnosti majetku a služeb

b) vykonávané funkce odběratele

c) smluvní podmínky

d) ekonomické okolnosti – velikost trhu, rozsah konkurence, dostupnost produktu, výrobní náklady atd.

e) podnikatelské strategie

(Pokračování na stránce 2)

DAŇOVÝ KALENDÁŘ – ČERVEN

15. 6.

Daň z příjmu – čtvrtletní záloha na daň u poplatníků, jejichž poslední známá daňová povinnost přesáhla 150 tisíc Kč a pololetní záloha na daň u poplatníků, jejichž poslední známá daňová povinnost přesáhla 30 tisíc Kč, avšak nepřesáhla 150 tisíc Kč.

25. 6.

DPH – podání přiznání a zaplacení daně za květen
Spotřební daň – podání přiznání za květen

30. 6.

Daň z příjmu

– podání přiznání za rok 2003 zpracované poradcem v prodloužené lhůtě a u společností, které mají ověřenu účetní závěrku auditorem

– úhrada daně za rok 2003, zálohy na daň zaplacené v průběhu zdaňovacího období se započtou na úhradu skutečné daně

– odvod daně vybírané srážkou podle zvláštní sazby daně za květen

– odvod částek zajištění daně za květen

Odvod daně vybírané srážkou za květen

– v případě, že valná hromada rozhodla o vyplacení podílu na zisku (dividendy) a byla v květnu provedena srážka daně

Daň z nemovitostí – 2. splátka na daň placenou ve splátkách poplatníky neprovozujícími zemědělskou výrobu a chov ryb

KRÁTCE

Konference Integra International v Düsseldorfu

Ve dnech 4. až 6. června proběhla v Düsseldorfu pravidelná konference poradenských firem Integra International. Na konferenci se sešlo 70 zástupců z 20 evropských zemí. Kromě výměny zkušeností a sestavení plánu na příští období diskutované v rámci pracovních částí jsou konference Integra International příjemnou společenskou událostí.

Svým zastoupením v 74 zemích ve 115 kancelářích s celkovým počtem kolem 2000 zaměstnanců a 246 partnerů patří Integra International mezi 30 největších světových poradenských síť.

K nejzajímavějším bodům programu patřilo představení knihy jednoho z členů Integra International v Americe, pana **Stephena G. Austina** – **Life after Enron – Not Business As Usual – Rise of the new ethic class.**

V knize jsou rozebírány důvody krachu Enronu a dalších firem, jak na straně managementu, tak na straně auditorů. Kniha dále prezentuje a vysvětluje Sarbanes – Oxley Act, který je v platnosti od roku 2002, především

(Pokračování na stránce 2)



Pro své peníze hledám to nejlepší!
<http://www.citibank.com/czech/consumer/czech/products/cpsl01.htm>

(Pokračování ze stránky 1)

f) cenové rozpětí
g) další – zda transakce skutečně proběhla, zda transakce nesouvisí s jinou transakcí atd.

Metody pro zjištění převodních cen

a) tradiční transakční – tradiční metody vycházejí z porovnání cen mezi podniky ve skupině s cenami mezi nezávislými podniky. Patří sem metoda nezávislé srovnatelné ceny, metoda ceny při opětovném prodeji a metoda nákladů a přírůžky. Tyto ukazatele je třeba očistit o vlivy, které mohou mít dopad na výši ceny nebo přírůžky.

b) ziskové transakční – u ziskových transakčních metod se zkoumají zisky, které plynou z transakcí mezi podniky ve skupině. Patří sem metoda rozdělení zisku a transakční metoda čistého rozpětí.

Metoda nezávislé srovnatelné ceny

Metoda nezávislé srovnatelné ceny srovnává ceny mezi osobami spojenými a ceny uplatňované vůči nezávislým podnikům. Základním předpokladem je, že transakce probíhá za srovnatelných okolností.

Metoda ceny při opětovném prodeji

Vychází z ceny, za kterou je produkt nakoupený od spojeného podniku a dále prodán nezávislému odběrateli. Výsledná cena je snížena o marži závislého prodejce.

Metoda nákladů a přírůžky

Vychází z nákladů, které má závislý dodavatel na majetek nakoupený od nezávislého odběratele.

Metoda rozdělení zisku

Metoda rozdělení zisku vychází ze zisku podniků ve skupině, který plyne z transakcí mezi nimi. Zisk je rozdělen mezi jednotlivé podniky ve skupině podle jejich zásluh na transakci. Používá se u transakcí, které jsou navzájem propojené, a nelze určit cenu za jednotlivou transakci.

Transakční metoda čistého rozpětí

Transakční metoda čistého rozpětí porovnává finanční ukazatele z transakcí mezi podniky ve skupině a finanční ukazatele z transakcí mimo skupinu (ziskovost, rentabilitu k nákladům, k prodeji).

Příslušná metoda se stanovuje podle toho, jaké máme k dispozici informace o transakcích mezi podniky ve skupině a mimo skupinu. Doporučuje se postupovat od nejjednodušší metody, tj. metoda nezávislé srovnatelné ceny, po nejsložitější, tj. transakční metoda čistého rozpětí.

Podle výše uvedených postupů máte zdokladováno, zda jsou mezi podniky ve skupině používány ceny obvyklé či nikoliv.

Dokumenty potřebné k doložení skutečnosti, že použité převodní ceny jsou obvyklé

V daňovém řízení leží důkazní břemeno především na poplatníkovi dle § 31 zákona, o správě daní a poplatků. Je třeba doložit:

a) informace k samotné transakci – povaha a podmínky transakce
– ekonomické podmínky a majetek zahrnutý do transakce

– toky majetku a služeb
– změny v obchodních podmínkách nebo sjednání existujících dohod

b) informace ke každému spojenému podniku, který se účastní transakce

– nástin podnikání
– struktura organizace
– vlastnické vztahy v rámci skupiny nadnárodních podniků

– výše obrátu a provozní výsledky z několika posledních let předcházejících transakcí

– úroveň transakce daňového subjektu se zahraničními spojenými podniky (výše obrátu, poskytování služeb, pronájem hmotného majetku, užití a převod nehmotného majetku, úrok z půjček)

c) informace o cenách včetně podnikatelských strategií a zvláštních okolností

– faktory, které ovlivnily stanovení cen
– vysvětlení pro výběr metody pro stanovení převodních cen

– kompenzační strategie při vzájemných transakcích

– strategie, typ podnikání
– vykonávané funkce na trhu
– postoupená rizika
– finanční informace (dokumenty vysvětlující zisk a ztrátu do míry nezbytné pro zhodnocení přiměřenosti politiky převodních cen)

Na základě předložených dokumentů a zjištěných skutečností může správce daně upravit základ daně. Tím však může dojít k dvojímu zdanění zisků. V takovém případě může druhý stát upravit přiměřeně daň podniku ve skupině, pokud je uzavřena smlouva o zamezení dvojího zdanění mezi jednotlivými státy.

Je třeba počítat s tím, že finanční úřady budou podle § 39 zákona o správě daní a poplatků (k čemuž je pokyn nabádá) požadovat vyhotovení dokumentačních materiálů k transferovým cenám. Doporučujeme na základě aktuálních informací si zpracovat dokumentaci v aktuálním čase, a nikoliv až na základě požadavku finančního úřadu.

Ing. Ivan Fučík

Ing. Mariana Havelková

Fučík & partneři

Newsletter Finanční manažer vydává společnost Economia, a.s., ve spolupráci s auditorskou a poradenskou firmou



Fučík & partneři

auditoři, daňoví poradci

www.fucik.cz

Chcete-li se přihlásit k odběru newsletteru Finanční manažer, napište na adresu pdf.financnimanazer@economia.cz.

(Pokračování ze stránky 1)

pak sekci 404, která se zaměřuje na zavedení interních kontrolních mechanismů a nastolení vhodného interního kontrolního prostředí, které je vyžadováno u všech veřejně obchodovaných společností. Steve dále ve své knize popisuje metody a způsoby aplikace a zavádění interních kontrol podle požadavku zákona. V závěru knihy pak vyzdvihuje biblické principy chování pro manažery a doporučuje jejich dodržování v budoucnu.

Steve vysvětlil a pravdivě ukázal korupci současné podnikové Ameriky. Éra následující po schválení Sarbanes – Oxley zákona je érou, kdy manažeri a členové boardů hledají správné nástroje pro řízení svých organizací. Lze si jen přát, aby se ujalo Stevem navrhané řešení korporátní krize v Americe, spočívající v používání biblických zásad etického chování manažerů a poradců.

Omezení plateb v hotovosti

Nový zákon o omezení plateb v hotovosti byl zveřejněn ve Sbírce zákonů pod číslem 254/2004 Sb. Hlavním deklarovaným cílem zákona je ztížení „praní špinavých peněz“ tzn. legalizace výnosů z trestné činnosti a omezení transakcí v rámci šedé ekonomiky.

Účelem zákona je stanovení podmínek, kdy jsou fyzické i právnické osoby povinny provádět platby bezhotovostně, tedy prostřednictvím bankovního nebo poštovního subjektu. Zákonem je definován poskytovatel platby jako ten, kdo platbou uhrazuje závazek. V případě, že platba přesahuje částku 15 tisíc eur, je poskytovatel povinen zrealizovat platbu bezhotovostně, s tím, že za platbu se nepovažuje vklad nebo výběr z účtu. Vklady a výběry jsou totiž monitorovány bankami v rámci stávajících mechanismů. Omezení se také nedotýká např. plateb mezd, odměn, důchodů, výplat z penzijních fondů, plateb daní, plateb pojistného a plateb určených k úschově peněz notářem.

Kontrolu dodržování povinností vykonávají územní finanční a celní orgány, které mohou, v případě porušení těchto povinností, udělit poskytovateli platby pokutu v rozmezí 10 tisíc až 5 milionů korun.

Přijetím tohoto zákona zároveň dochází k novelizaci zákona č. 337/1992 Sb., o správě daní a poplatků. Je rozšířen okruh osob, vůči kterým se nemohou pracovníci správce daně dovolávat mlčenlivosti. Jedná se o specializované složky Ministerstva vnitra zaměřené na boj s organizovaným zločinem, terorismem a závažnou hospodářskou trestnou činností.



BUSINESS LEASE
TEAMWORK IN MOBILITY

Váš spolehlivý partner
v oblasti operativního leasingu

Business Lease, s.r.o.
Bucharova 16, 155 00 Praha 5
Tel.: + 420 251 025 800
Fax: +420 251 626 971
E-mail: info@bl.cz, www.bl.cz

Celkové odvody z mezd neustále klesají - studie

Celkové odvody z mezd, tedy rozdíl mezi tím, co zaměstnavatelé zaplatí na hrubé mzdě a na odvodech na pojistné, a tím, co zaměstnanci dostanou po zdanění a odpočtech pojistného, v mnoha zemích OECD klesají, což napomáhá snižovat hlavní překážku pro tvorbu pracovních míst a ochotu lidí pracovat.

Podle blížícího se vydání výroční publikace OECD nazvané **Zdanění mezd** celkové odvody z mezd u typického ženatého zaměstnance ve výrobě se dvěma dětmi, měřený jako procento celkových nákladů pro zaměstnance, poklesly ve 30 členských zemích OECD za posledních sedm let asi o 1,5 procentního bodu.

Irsko zaznamenalo největší pokles v celkových odvodech z mezd v letech 1996 až 2003 se snížením o 18,3 procentního bodu. Za tím následovalo Maďarsko (9,9 procentního bodu), Spojené státy (8,3 procentního bodu), Itálie (8,2 procentního bodu) a Velká Británie (7 procentních bodů). V mnoha zemích se však za toto období celkové odvody z mezd zvýšily, přičemž k největšímu zvýšení došlo na Islandu, o 9,5 procentního bodu a dále pak na Slovensku (7,1 procentního bodu) a v Turecku (3,8 procentního bodu).

Tabulka A: Celkové odvody z mezd pro domácnosti v roce 2003 vyjádřeno jako % z celkových mzdových nákladů pro průměrného zaměstnance ve výrobě (1)

Stát	Svobodná osoba bez dětí	Podina s jedním zaměstnaným a dvěma dětmi	Absolutní rozdíly	Relativní rozdíly k zařazení svobodné osoby (%)
Austrálie	28,3	20,4	-7,9	-27,9
Rakousko	45,0	29,5	-15,5	-34,4
Belgie	54,5	39,0	-15,5	-28,4
Kanada	32,4	23,3	-9,1	-28,1
Česko	43,8	30,6	-13,2	-30,1
Dánsko	42,7	30,1	-12,6	-29,5
Finsko	44,5	37,8	-6,7	-15,1
Francie	48,3	40,0	-8,3	-17,2
Německo	52,0	33,5	-18,5	-35,6
Řecko	34,3	34,3	0,0	0,0
Maďarsko	45,7	30,5	-15,2	-33,3
Island	29,3	8,9	-20,4	-69,6
Irsko	24,5	7,4	-17,1	-69,8
Itálie	45,3	35,5	-9,8	-21,6
Japonsko	27,0	23,2	-3,8	-14,1
Korea	14,1	13,6	-0,5	-3,5
Lucembursko	31,7	9,6	-22,1	-69,7
Mexiko	17,3	17,3	0,0	0,0
Nizozemsko	43,0	33,7	-9,3	-21,6
Nový Zéland	20,6	20,4	-0,2	-1,0
Norsko	36,8	27,6	-9,2	-25,0
Polsko	42,9	41,3	-1,6	-3,7
Portugalsko	32,6	23,7	-8,9	-27,3
Slovensko	41,4	32,3	-9,1	-22,0
Španělsko	37,6	30,9	-6,7	-17,8
Švédsko	46,6	39,5	-7,1	-15,2
Švýcarsko	29,2	17,8	-11,4	-39,0
Turecko	42,1	42,1	0,0	0,0
Velká Británie	31,1	18,3	-12,8	-41,2
Spojené státy	29,4	15,5	-13,9	-47,3
Nevážený průměr	36,5	26,9	-9,6	-26,3

(1) Celkové odvody z mezd představují daň z příjmu plus odvody zaměstnance na pojistném mínus peněžité dávky plus odvody zaměstnavatele na pojistném; Zdroj: OECD (2004), *Zdanění mezd 2002-2003*, SourceOECD TaxingWages

Zpráva, která má brzy vyjít, se zaměří na široké rozdíly v daních z příjmů fyzických osob, příspěvcích na sociální zabezpečení a peněžitých dávkách, které se vztahují na zaměstnance v zemích OECD, v závislosti na příjmech, rodinných záležitostech a místě trvalého pobytu.

Tato zpráva zároveň potvrdí některé významné rysy, které jsou společné pro daňové systémy ve většině zemích OECD. Většina zemí OECD například nadále nabízí značné výhody manželům s dětmi ve srovnání se svobodnými daňovými poplatníky (viz Tabulka A). A srovnání mezi daňovými sazbami uvalenými na různé úrovně příjmů ukazuje, že všechny země OECD při stanovování úrovní daní z příjmů berou v úvahu schopnost jednotlivců daně platit (viz Tabulka B).

Na základě údajů z roku 2003 byly celkové odvody z mezd pro svobodného zaměstnance s průměrnými příjmy nejvyšší v Belgii (54,5 procenta), za níž následovalo Německo (52 procent), a nejnižší pak v Koreji (14,1 procenta), za níž následovalo Mexiko (17,3 procenta). Pro ženatého daňového poplatníka se dvěma dětmi a stejnými příjmy se po-

(Pokračování na stránce 5)

Tabulka B: Celkové odvody z mezd pro svobodné osoby v roce 2003 (vyjádřeno jako % z celkových mzdových nákladů) (1)

Stát	Svob. osoby s příjmem ve výši 167% průměrn. příjmu ve výrobě	Svob. osoby s příjmem ve výši 67% průměrn. příjmu ve výrobě	Absolutní rozdíly	Relativní rozdíly k zařazení s vyšším příjmem (%)
Austrálie	36,7	34,7	-12,0	-32,7
Rakousko	50,2	40,2	-10,0	-19,9
Belgie	60,3	47,5	-12,8	-21,2
Kanada	33,3	27,6	-5,7	-17,1
Česko	46,2	42,0	-4,2	-9,1
Dánsko	50,3	39,9	-10,4	-20,7
Finsko	50,4	39,5	-10,9	-21,6
Francie	50,7	37,6	-13,1	-25,8
Německo	57,0	46,7	-10,3	-18,1
Řecko	40,2	34,3	-5,9	-14,7
Maďarsko	55,8	41,0	-14,8	-26,5
Island	38,5	23,8	-14,7	-38,2
Irsko	35,2	16,7	-18,5	-52,6
Itálie	50,2	41,3	-8,9	-17,7
Japonsko	29,6	26,1	-3,56	-11,8
Korea	19,0	12,9	-60,1	-32,1
Lucembursko	39,6	27,3	-12,3	-31,1
Mexiko	23,0	12,4	-10,6	-46,1
Nizozemsko	39,9	37,6	-2,3	-5,8
Nový Zéland	26,4	18,9	-7,5	-28,4
Norsko	43,3	33,7	-9,6	-22,2
Polsko	43,9	41,6	-2,3	-5,2
Portugalsko	38,1	29,6	-8,5	-22,3
Slovensko	44,6	40,3	-4,3	-9,6
Španělsko	41,5	32,8	-8,7	-21,0
Švédsko	51,2	44,8	-6,4	-12,5
Švýcarsko	33,4	26,6	-6,8	-20,4
Turecko	44,5	40,9	-3,6	-8,1
Velká Británie	34,2	26,2	-8,0	-23,4
Spojené státy	34,6	27,1	-7,5	-21,7
Nevážený průměr	41,4	32,7	-8,7	-21,0

Ze Sbírky zákonů

- **Částka 117, rozeslaná dne 9. června 2004**
358. Úplné znění zákona č. 191/1999 Sb., o opatřeních týkajících se dovozu, vývozu a zpětného vývozu zboží porušujícího některá práva duševního vlastnictví a o změně některých dalších zákonů, jak vyplývá z pozdějších změn
- **Částka 115, rozeslaná dne 8. června 2004**
354. Zákon, kterým se mění zákon č. 219/1995 Sb., devizový zákon, ve znění pozdějších předpisů, a některé další zákony
- **Částka 113, rozeslaná dne 7. června 2004**
350. Úplné znění zákona č. 72/2000 Sb., o investičních pobídkách a o změně některých zákonů (zákon o investičních pobídkách), jak vyplývá z pozdějších změn
- **Částka 112, rozeslaná dne 7. června 2004**
348. Úplné znění zákona č. 102/2001 Sb., o obecné bezpečnosti výrobků a o změně některých zákonů (zákon o obecné bezpečnosti výrobků), jak vyplývá z pozdějších změn
- **Částka 111, rozeslaná dne 3. června 2004**
342. Nařízení vlády, kterým se mění nařízení vlády č. 108/1994 Sb., kterým se provádí zákoník práce a některé další zákony, ve znění nařízení vlády č. 461/2000 Sb.
343. Vyhláška o plnění oznamovací povinnosti podle zákona č. 61/1996 Sb., o některých opatřeních proti legalizaci výnosů z trestné činnosti a doplnění souvisejících zákonů
345. Vyhláška, kterou se mění vyhláška č. 162/2001 Sb., o poskytování údajů z katastru nemovitostí České republiky, ve znění vyhlášky č. 460/2003 Sb.
- **Částka 110, rozeslaná dne 2. června 2004**
340. Zákon, kterým se mění zákon č. 143/2001 Sb., o ochraně hospodářské soutěže a o změně některých zákonů (zákon o ochraně hospodářské soutěže), a některé další zákony
- **Částka 108, rozeslaná dne 2. června 2004**
336. Nařízení vlády, kterým se stanoví technické požadavky na zdravotnické prostředky a kterým se mění nařízení vlády č. 251/2003 Sb., kterým se mění některá nařízení vlády vydaná k provedení zákona č. 22/1997 Sb., o technických požadavcích na výrobky a o změně a doplnění některých zákonů, ve znění pozdějších předpisů
- **Částka 104, rozeslaná dne 27. května 2004**
315. Zákon, kterým se mění zákon č. 117/1995 Sb., o státní sociální podpoře, ve znění pozdějších předpisů, zákon č. 94/1963 Sb., o rodině, ve znění pozdějších předpisů, a zákon č. 359/1999 Sb., o sociálně-právní ochraně dětí, ve znění pozdějších předpisů
- **Částka 103, rozeslaná dne 26. května 2004**
310. Nařízení vlády, kterým se stanoví přípustná míra veřejné podpory v regionech soudržnosti České republiky

Měsíčníky vydavatelství **Economia**
MODERNÍ ŘÍZENÍ a PRÁVNÍ RÁDCE

Vyžádejte si výtisk na ukázkou či předplatné na
mailové adrese předplatne@economia.cz nebo na bezplatné
zákaznické lince 800 110 022.

Interentové stránky titulů naleznete na adresách
<http://modernirizeni.ihned.cz/>, <http://pravnihradce.ihned.cz/>



Multifunkční zařízení

Poslední dobou můžeme v kancelářích vidět nejen obligátní počítač a tiskárnu, ale třeba i skener. Věci se pak kupí jedna přes druhou a zabírají spoustu prostoru. Pokud jste v takové situaci nebo uvažujete například o koupi nového faxu, zkuste se zamyslet nad tím, zda by se vám nehodilo zařízení kombinované. Vyřeší hodně věcí a jako přídavek dostanete opravdu funkční kopírku.

Zařízení typu vše v jednom, tedy kombinace tiskárny, skeneru a kopírky, či dokonce i faxu, mají v dnešní době značné výhody. Jejich základním přínosem je podstatná úspora prostoru, nákladů a hlavně vašeho času, protože se nemusíte učit zacházet s několika věcmi, ale jen s jednou. Vedle toho je nepochybnou výhodou i jejich dostupnost, protože cenové relace jsou dnes vysloveně příjemné.

Nejen úspora prostoru

Multifunkční zařízení vedle svých základních přínosů, totiž značné úspory prostoru, nákladů a konec konců i vašeho času, jsou dnes už i dostupnou záležitostí. Navíc s technologickou propracovaností a dlouholetými zkušenostmi s vývojem a výrobou vzrostla podstatně i jejich spolehlivost.

Co se principu týče, jsou vlastně dvojího typu, protože jejich základem může být buď inkoustová, nebo laserová tiskárna. Ty druhé jsou vyspělejší, za provozu pohodovější, ale pro změnu neumějí tisknout barevně, což pro někoho může být na závadu.

Z čeho je na výběr

Předně se zamyslete nad tím, kolik lidí bude

multifunkční zařízení používat, zda v něm chcete mít i fax a zda potřebujete tisknout barevně. To jsou základní výběrová kritéria. Ceny se pak za komplet i s faxem a barevným inkoustovým tiskem pohybují už od zhruba sedmi tisíc a HP dnes dokonce nabízí i tolik žádané řešení se zabudovaným telefonem, což je případ HP Officejet 4255, určeného pro jednotlivce či malé skupiny řekněme do třech uživatelů. Přejde na 6 800 Kč, má zabudovaný i fax, skener a kopírku. A abyste si nemysleli, že je to jen takové „ořezávátko“, tiskárna či kopírka pracují rychlostí až 17 černobílých stran za minutu (barevně zvládnou až 12) a dokumenty jdou například zmenšovat/zvětšovat v rozmezí od 25 do 200 %. Podobně, byť na laserovém principu, funguje i HP LaserJet 3015 (13 690 Kč), pro větší skupiny – řekněme 4 až 15 lidí – je pak určen vyspělejší LaserJet 3380 (27 190 Kč) s měsíční zatížitelností až 10 000 stran.

Co mohou nabídnout?

Multifunkční zařízení mohou efektivněji než jednotlivé komponenty vyřešit celou řadu vašich problémů od ukládání faxových kopií na disk po přímé faxování z PC. Nemluví o tom,

že fax a často i kopírka fungují, aniž byste počítač museli mít puštěný. Navíc s jedním spotřebním materiálem, tedy jedněmi náplněmi a jedním druhem papíru, takže vlastně s méně starostmi. Například pokud si v kanceláři potřebujete něco zkopírovat, je to s multifunkčním zařízením dílo okamžiku, protože je to jeho přirozená funkce. Ne vždy to ale uspokojivě snadno a hlavně operativně bude fungovat v případě, že máte tiskárnu a skener samostatně. „Za skenerem“ pak můžete mít i program pro rozlišování písma (OCR), který vám vaše sejmuté spisy z doby, kdy jste ještě nepracovali s PC, převede zpět do textové podoby, takže je pak můžete uložit jako elektronické soubory. Se zařízeními HP ostatně dostanete takovýto program automaticky.

Nikoli nepodstatnou a určitě ne poslední výhodou multifunkčních zařízení je i to, že díky tomu, že se naučíte zacházet s jedním zařízením a často jen s jedním či dvěma typy obsluhového programu, které zvládnou vše, co potřebujete, značně šetříte čas a tím pádem i své náklady.



(Pokračování ze stránky 3)

hybovaly celkové odvody z mezd v rozmezí od 42,1 procenta v Turecku a 41,3 procenta v Polsku do 7,4 procenta v Irsku a 8,9 procenta na Islandu.

V průměru pak celkové odvody z mezd u svobodného zaměstnance s průměrnými příjmy představovaly 36,5 procenta mzdových nákladů ve srovnání s 26,9 procenta u ženatého daňového poplatníka se dvěma dětmi.

Srovnání daňového zatížení pro svobodné zaměstnance s příjmy o dvě třetiny vyššími, než je průměr, a pro svobodné zaměstnance s příjmy o jednu třetinu nižšími, než je průměr,

ukazuje značné rozdíly ve výši placených daní. Podle údajů z roku 2003 celkové odvody z mezd u svobodného zaměstnance s příjmy o dvě třetiny vyššími než je průměr příjmů ve výrobě činí v průměru 41,4 procenta mzdových nákladů, zatímco u svobodného zaměstnance s příjmy o jednu třetinu nižšími, než je průměr příjmů ve výrobě, činí celkové odvody z mezd 32,7 procenta. Česká republika se řadí spíše mezi země s vyššími odvody z mezd, přičemž v období 1996–2003 nedošlo k minimální změně ve výši odvodů z mezd.

Zdroj: OECD (2004); Zdanění mezd 2002-2003

PORADNA

Otázky a odpovědi – o úskalích DPH

• Je prodej slevových karet zdanitelným plněním (máme jako doposud nárok na odpočet daně na vstupu při pořízení a výrobě těchto karet)?

Telefonní karta se vztahuje k jedné službě, je to jakási předplacená konkrétní jedna služba, podléhá DPH, zatímco prodej ostatních slevových karet nevztahujících se ke konkrétní službě není chápáno jako zaplacení služby předem. Zdanitelné plnění se uskutečňuje až při dodání vlastní služby. Prodej takovýchto karet není zdanitelným plněním.

• Letenky jsou jako pravidelná přeprava osob osvobozeny od daně (§ 70 zákona), ale cestovní kancelář funguje jako prodejní agent, který má z prodeje 7% marži, kterou inkasuje. Podléhá tato agentská marže DPH? Tzn. platí se DPH z přírůžky při prodeji letenek?

Ano. Podle § 70 nejsou osvobozeny služby související s přepravou. Ten, kdo prodává letenky, nedělá přepravní službu jako takovou, a protože § 70 neosvobozuje související služby, nelze ji osvobodit. Nelze osvobodit ani podle § 68 odst. 3, tam se prodej letenek nevejde ani podle odst. 7, kde se mluví spíše o letadlech.



• Je vyrovnání škody zdanitelným plněním? Je úrok z prodlení zdanitelným plněním?

Ani jedno z nich není ve zdanitelném plnění. V zákoně to takto přímo definováno není, ale dá se to dovodit tím způsobem, že se nevejdeme pod předmět daně. Úplata za peníze např. při poskytnutí náhrady škody, není předmětem daně a není zdanitelným plněním.

• Kde je místo zdanitelného plnění u služeb, které se vážou ke sportovním činnostem, např. zprostředkování prodeje hráčů fotbalu nebo hokeje? Je to tam, kde se uskutečňují sportovní činnosti, nebo tam, kde se uskutečňuje samotné zprostředkování?

Zprostředkování prodeje hráčů nelze chápat jako činnost, která se bezprostředně váže ke sportovním činnostem, neboť přímo nesouvisí s nějakou sportovní činností. Místo zdanitelného plnění není podle § 10 odst. 4 tam, kde se uskutečňuje sportovní činnost, ale podle § 10 odst. 12 tam, kde se zprostředkování opravdu uskutečnilo, nebo v případě, že se jedná o zprostředkování mezi dvěma plátcí tam, kde je sídlo objednatele zprostředkovatelské služby, který dodal DIČ svému obchodnímu partnerovi.

• Kde je místo zdanitelného plnění při dodávce zboží z ČR do EU plátcí při dodací podmínce Ex works?

Podle § 64 odst. 1 se mluví o tom, že prokázat může v tomto případě i odběratel a následně v odst. 5 je napsáno, že dodavatel může doložit písemným prohlášením odběratele. Dodávku Ex works lze od DPH osvobodit.

• Projekt inženýrských sítí k rodinnému domu – může být považován za stavební práce spojené s bytovou výstavbou a zdaňován ve snížené sazbě daně?

Projekt inženýrských sítí, pokud je dodáván samostatně, není součástí stavebních prací k rodinnému domu. Pokud je dodáván společně se stavbou, je to dodávka s 5 %.

Ing. Ivan Fučík ve spolupráci s pracovníky ministerstva financí

FPservis

FP-finanční poradce a ARIZ ČR vás zvou na seminář

Jak dál v pojištění

...v podmínkách Evropské unie

Zákony:

- o pojišťovnictví
- o pojistné smlouvě
- o pojišťovacích zprostředkovatelích a samostatných likvidátorech

Dopolední blok bude na téma Nová legislativa v pojišťovnictví za účasti Ing. Václava Křivohlávky, ředitele Úřadu státního dozoru v pojišťovnictví a penzijním pojištění a zástupců profesních asociací. Odpolední blok se bude věnovat obecně poradenskému pojištění produktů, rozdílu v přístupu k investování a k pojištění, perspektivám investičního pojištění a řešení problematiky identifikace a krytí rizik.

Ve čtvrtek 17. června 2004 od 9.30 hodin
v Konferenčním sále Kongresového centra Praha.

Cena vstupného pro předplatitele FP-finančního poradce
nebo člena ARIZ ČR je 2640 Kč.

Více informací na adrese:

www.fpweb.cz/fpservis nebo seminare@economia.cz

S e-fakturací je málo zkušeností

S elektronickým zasíláním faktur u nás zatím není mnoho zkušeností. První vlašťovky tu nicméně jsou, jak ukazuje rozhovor s ing.

Alenou Magdovou, vedoucí ekonomického a správního úseku společnosti SKF

Ložiska, a.s., uveřejněný v Moderním řízení č. 6/2004 na str. 47. Z rozhovoru vybíráme dvě otázky a odpovědi:

• Co vás přivedlo na myšlenku přejít od klasické fakturace k e-fakturaci?

V úvodu bych ráda upřesnila termíny. I nadále fakturujeme „klasicky“, tedy pokud jde o způsob vlastní fakturace. Významná změna však nastala v procesu odesílání našich prodejních faktur. Ty nyní odesíláme pouze elektronickou poštou. To znamená, že faktury jsou převáděny do pdf souborů a jsou zabezpečeny elektronickým podpisem.

Hlavním důvodem pro uvedenou změnu byla snaha o snadnější práci s daňovými doklady, tedy manipulaci s nimi, jejich archivování a v neposlední řadě i úspora papíru. Přijetí opatření znamenala částečnou změnu v organizaci práce v oddělení zákaznického servisu a v úseku účtárny.

• Jak vidíte budoucnost e-fakturace?

Jsmo jednoznačně přesvědčeni o přednosti elektronického zasílání faktur, a to zejména s poukazem na stále rychleji se rozvíjející komunikační technologie.